

Join the Team!

Account Manager Zellkultur (m/w/d)

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Account Manager Zellkultur (m/w/d) in Vollzeit für unseren Standort in Troisdorf. Als Teil unseres Verkaufsteams sind Sie für die Entwicklung und Erreichung der Verkaufsziele in der am Markt fest etablierten Produktgruppe Zellkultur verantwortlich.

Ihre Aufgaben

- Als Account Manager Zellkultur bauen Sie wertvolle Beziehungen zu bestehenden Kunden auf und erhalten diese aufrecht. In Meetings, Telefonaten und E-Mails verschaffen Sie sich einen Überblick über die Projekte der Kunden, um deren Arbeitsabläufe umfassend zu unterstützen.
- Sie identifizieren potenzielle Kunden, stellen einen ersten Kontakt her, generieren Verkaufschancen für unser Produktportfolio und schließen diese Chancen ab.
- Sie entwickeln, empfehlen und erreichen die Verkaufsziele für die jeweilige Produktgruppe.
- Sie unterstützen unsere Kunden bei der Fehlersuche in ihren Experimenten, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Primärzellkultur und 3D-Zellkultur
- Sie bauen internationale Verbindungen zu wissenschaftlichen Mitarbeitern sowie Forschungs- und Entwicklungsmitarbeitern bei der Fehlersuche und Produktentwicklung auf.
- Als Experte für unser Produktportfolio repräsentieren Sie CellSystems auf Messen und Kongressen als Ansprechpartner für bestehende und potenzielle Kunden.

Qualifikationen

- Sie verfügen über eine wissenschaftliche oder biomedizinische Ausbildung oder einschlägige Berufserfahrung. Eine Promotion ist von Vorteil, aber kein Muss.
- Sie zeichnen sich durch gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten aus, Überzeugungskraft ist eine Ihrer Stärken.
- Sie haben Spaß am Verkauf biomedizinischer oder wissenschaftlicher Produkte und haben idealerweise bereits erste Berufserfahrung gesammelt.
- Sie verfügen über sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse, Französisch ist von Vorteil

CellSystems ist ein international tätiges Großhandelsunternehmen mit Sitz in Troisdorf. Seit 30 Jahren sind wir der verlässliche Partner für Produkte im Bereich der biologischen Grundlagenforschung sowie der pharmazeutischen Industrie. Gemeinsam mit unseren Lieferanten garantieren wir unseren Kunden das richtige Produkt zur richtigen Zeit am richtigen Ort.

Kontaktieren Sie uns

- Wenn Sie sich in der beschriebenen Position wiedererkennen, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) an career@cellsystems.de. Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellung sowie Ihren frühesten Eintrittstermin an.